

Udink & De Jong: eerder huisadviseur dan advocaat

Binnen de advocatuur is Udink & De Jong een opvallende nichespeler. Het monumentale pand aan het Willemspark te Den Haag biedt ruimte aan advocaten, belastingadviseurs en geregeld natuurlijk aan de cliënten - met name midden en grootbedrijf uit de financiële en vastgoedwereld. Partner ondernemingsrecht en curator Marc Udink legt uit waarom Udink & De Jong zich met recht 'een groot kantoor in het klein' kan noemen: de mission statement van het kantoor.

Klein is niet het eerste woord waaraan je denkt als je het gebouw van Udink & De Jong nadert; de statige witte villa met dito oprijlaan geeft eerder de sfeer van de 19e eeuwse grandeur. Udink: "Ik ben begonnen als advocaat in Rotterdam en toen we dit gebouw in Den Haag te huur zagen staan, waren we meteen verkocht. De combinatie tussen de Rotterdamse zakelijkheid en het Haagse chique zou hier goed tot haar recht komen, was de gedachte. In Den Haag zetelt de nationale macht, wat veel besluitvormingsprocessen aantrekt. Daarnaast hebben wij het voorrecht door de rechtbank vaak benoemd te worden in faillissementen. Dit biedt onze jonge mensen de kansen om in korte tijd veel te leren van ondernemingen. De overheid en pseudo-overheid kunnen we dus zeker tot onze cliënten rekenen, maar het grootste deel van onze cliënten betreft bedrijven uit de financiële en vastgoedwereld, waaronder internationale spelers die veelal rond de Zuidas geconcentreerd zitten. Die ervaren het echter niet als een probleem dat we in Den Haag gevestigd zijn. Ze vinden het eigenlijk wel spannend



Marc Udink

om naar zo'n stadsvilla met een oprijlaan te komen... Onze medewerkers gaan ook vaak buiten de deur en als wij cliënten ontvangen, waarderen ze de rustgevende omgeving waar ze hun gedachten kunnen vormen. In die zin willen we een echte 'huisartsfunctie' vervullen; cliënten komen hier met een probleem en krijgen vervolgens het idee dat ze dat ook echt bij de advocaat kunnen achterlaten."

Die dienstverlening aan de cliënt staat centraal bij Udink & De Jong en daar gaat men ver in. "Dat begint al bij het advies. Cliënten zijn niet geïnteresseerd in de juridische wetenschap erachter, maar willen een hapklaar stappenplan. Daarbij komt dat bedrijven aan de bovenkant van het MKB en de onderkant van het grootbedrijf vaak geen eigen juridische afdelingen hebben. Als advocaat fungeer je dan als vooral als huisadviseur en in die taak moet je absoluut thuis zijn in de business van de cliënt. Ik verbaas me wel eens over het feit dat veel advocaten van cliënten uit de financiële industrie, zelf geen verstand hebben van balansen of jaarrekeningen. De kennis van de financiële wereld is echter essentieel voor een goede advisering. Alleen door ook verstand te hebben van bepaalde niet-juridische zaken kun je pro-actief optreden en incidenten voorkomen, in plaats van genezen."

Het is één van de redenen waarom het gros van de medewerkers bij Udink & De Jong afkomstig is van de grote kantoren. Udink: "Wanneer je een groot kantoor in het klein wilt zijn, kun je natuurlijk niet aankomen met medewerkers die alleen op een kleine setting hebben gewerkt. Ik zie ook een significant verschil tussen de Randstadpraktijk en die in de rest van het land. Met name de internationale dimensie zie je hier in veel grotere mate. Daarbij is de opleiding, waar wij op kantoor veel belang aan hechten, bij de grotere kantoren altijd perfect geregeld. De belangrijkste reden voor ons om voor mensen van grote kantoren te kiezen is echter de business waar zij al vertrouwd mee zijn. Contact met de cliënten leer je niet op de opleiding of door het schrijven van een memo. Alleen door veel met de cliënt te doen, wordt je een echte meedenkende advocaat, van het type waar Udink & De Jong altijd plek voor heeft."

Een advocaat komt bij Udink & De Jong in een professionele en informele sfeer terecht. Udink: "Het is hard werken, maar als het ook leuk werk is maakt dat niet uit. Waar mogelijk kunnen medewerkers ook thuis werken, daar laten we ze vrij in. Er werken hier bijvoorbeeld ook veel parttimers, die zeker op het gebied van organisatievaardigheden uitblinken. Cliënten vinden het in deze tijd ook niet erg wanneer je door een gebrek aan schaalgrootte bepaalde zaken doorverwijst. Juist door het niet doen van zaken, creëer je een sfeer van professionaliteit en vertrouwen naar de cliënt toe." Udink & de Jong denkt zeker aan uitbreiding, als is groei geen doel op zich. "Voor leuke mensen met leuk werk



Marc Udink

is altijd plaats. Bij Udink & De Jong wordt hen een kans geboden om meteen al heel dicht bij de ondernemer te staan en zo te groeien naar een grotere maatschappelijke vaardigheid en betrokkenheid. Groei is welkom, maar we willen wel graag een 'petit bijou' blijven. Alleen dan kun je cliënten de voordelen van kleinschaligheid en het grote kantoor blijven bieden."

Meer weten over Udink & De Jong? Surf naar www.ujlaw.nl.



UDINK & DE JONG ADVOCATEN